

N° de déclaration d'existence 91 34 01603 34

Formation accessible à toute personne en situation de handicap, contact par mail à l'adresse : referenthandicapformation@genapi.fr

Pour toute autre question: formation@genapi.fr

# PROGRAMME de la FORMATION Consolider les liens avec les partenaires grâce à l'espace client professionnel

## **OBJECTIFS DE LA FORMATION**

- Maîtriser le fonctionnement général des espaces clients dédiés aux agences immobilières.
- Maîtriser le fonctionnement général des espaces clients professionnels dédiés aux promoteurs immobiliers.

## **PUBLIC**

L'ensemble des collaborateurs de l'étude

## **PREREQUIS**

- Connaissances métier de la rédaction notariale.
- > Avoir une version >= à INOT 360

## LES METHODES PEDAGOGIQUES ET D'EVALUATION

Mise en situation sur des cas pratiques

# **LES MOYENS PEDAGOGIQUES**

- Formation à distance avec une connexion via l'outil Team Viewer sur le matériel informatique du client.
- Mise à disposition d'une documentation en ligne

# LA QUALITE DU FORMATEUR Formateur Produits Juridiques DUREE 2 heures NOMBRE DE PARTICIPANTS 2 personnes ATTESTATION DE FORMATION Une attestation de formation sera remise à l'issue de la formation à chaque participant

Le plan de formation pourra être adapté en fonction du niveau de connaissance des utilisateurs. **A noter** qu'un temps sera alloué pendant la formation à la signature des feuilles de présence et à la rédaction du rapport de formation.

# **Programme**

# L' Espace client professionnel : fonctionnalités dédiées aux promoteurs immobiliers

- 1. Identification des dossiers programme et ventes dans iNot : création, rattachement et recherche avancée.
- 2. Partages multiples de documents via le classeur spécifique.
- 3. Partage du document de suivi « on line ».
- 4. Espace client côté promoteur : consultation du dossier général et des dossiers de vente ; partage de documents ; transmission de nouveau dossier.
- 5. Intégration des données dans iNot.

# L' Espace client professionnel : fonctionnalités dédiées aux agences immobilières

- 1. Espace client côté agence : consultation regroupée des dossiers.
- 2. Création de nouveau dossier via les questionnaires en ligne (transmission avant ou après signature du compromis).
- 3. Intégration du dossier et des données (état-civil, dossiers, pièces) dans iNot.

# Le fonctionnement général des espaces clients professionnels

- 1. Fonctionnement général
- 2. Identification du client comme étant un professionnel
- 3. Gestion des droits d'accès par le professionnel
- 4. Tutoriels vidéo à destination des professionnels (YouTube et directement depuis « mondossiernotairepro.fr »)